

Справка об условиях экспорта продовольственных товаров из России в Республику Узбекистан

В силу исторической и географической близости Россия является одним из основных торговых партнеров Республики Узбекистан. Экспорт в Республику Узбекистан из России составляет более 20% от всех ввозимых в эту страну товаров. Однако, несмотря на высокие показатели, процесс экспорта товаров сопряжен с определенными трудностями.

В Республике Узбекистан не применяется система тарифных преференций и импортные квоты.

При этом в республике Узбекистан действует норма закона «О внешнеэкономической деятельности», согласно которой в отношении экспорта и импорта отдельных видов товаров кабинет министров Республики Узбекистан может установить квоты. Распределение квот происходит, как правило, на конкурсной или аукционной основе.

БАРЬЕРЫ ВЫХОДА НА РЫНОК РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

Международная классификация барьеров	Наименование товара
Меры контроля над ценами, включая дополнительные налоги и сборы <i>Акцизные сборы</i>	Разные потребительские товары
Технические барьеры в торговле <i>Требования в отношении этикетирования</i>	Пищевая продукция и потребительские товары
Финансовые меры <i>Регулирование, касающееся условий платежа импорту</i>	Все товары
Меры контроля над ценами, включая дополнительные налоги и сборы <i>Налоги на потребление</i>	

НЕОБХОДИМАЯ ДОКУМЕНТАЦИЯ

Основные документы для экспорта в Узбекистан – это документы характеризующие продукцию.

К ним относятся:

- ❖ Лицензия на производство, если экспортер выступает изготовителем;
- ❖ Бумаги, предоставляющие право собственности;
- ❖ Сертификат соответствия. Его нужно запросить у производителя, если экспортер не изготавливает его сам;

❖ Удостоверение качества. Также могут потребоваться санитарные, ветеринарные или иные удостоверения, способные подтвердить безопасность и качество.

Остальные документы для экспорта в Узбекистан составляются из товаросопроводительных.

Обычно, к ним относят:

- ❖ товарно-транспортная накладная;
- ❖ акт разгрузки-погрузки;
- ❖ документы на транспортное средство.

К ним выдвигаются конкретные требования в области оформления и полноты содержания. В частности, в ТТН отмечается количество мест, вес и упаковка. В счете-фактуре обязательно отмечается цена на товар.

СЕРТИФИКАТ СТ-1

Сертификат формы СТ-1 – документ, подтверждающий страну происхождения товара. Данный документ предоставляется при экспорте продукции в страны СНГ, и освобождает иностранную компанию от уплаты импортных пошлин.

Так как республика Узбекистан входит в состав СНГ, то при экспорте требуется не только классический пакет документов, но и оформление сертификата по форме СТ-1.

Выдавать данный сертификат имеет право Торгово-Промышленная Палата и представители ТПП, получившие соответствующую лицензию. Срок оформления от 3 до 5 дней.

МАРКИРОВКА ТОВАРА

С первого января 2012 года экспорт в Узбекистан (товары потребительской группы, бытовой и офисной техники, телефоны) подлежит маркировке. В течение 15 дней после ввоза экспорта данной категории на территорию Республики в таможенный пункт, где производилось оформление груза, подается заявка на изготовление идентификационных знаков в необходимом количестве. При этом импортер не несет никаких финансовых затрат за маркировку.

СРОКИ ОФОРМЛЕНИЯ ЭКСПОРТА

По данным Всемирного Банка («Doing Business 2014»), экспорт в Узбекистан оформляется в среднем в течение одной недели. Недельный срок объясняется наличием определенных особенностей в двухсторонних договорах по ведению внешнеэкономической деятельности между Россией и Узбекистаном.

НДС 0%

Сегодня действует упрощенный характер налогообложения, позволяющий не оплачивать НДС стороне-экспортеру.

Подтвердить нулевую ставку НДС необходимо в течении 180 календарных дней с даты отгрузки товара.

Для подтверждения нулевой ставки необходим следующий пакет документов:

- ❖ Копия внешнеэкономического контракта;
- ❖ Паспорт сделки;
- ❖ Копии товаросопроводительных документов (счет-фактура (инвойс), накладная ТОРГ-12);
- ❖ Копия транспортного документа, в зависимости от вида транспорта-СМР, авианакладная, ж/д накладная);
- ❖ Грузовая таможенная декларация ГТД.

Обратите внимание!

- ❖ В случае не подтверждения нулевой ставки НДС в установленный срок экспортеру будет начислен НДС по ставке 18% или 10% на сумму реализованного на экспорт товара;
- ❖ Будьте готовы к масштабной проверке вашей компании и компании вашего поставщика со стороны налоговых органов;
- ❖ Ужесточен порядок выдачи сертификата происхождения товара СТ-1. Изготовитель товара обязан предоставить письмо установленного образца с подробным описанием технологического процесса изготовления товара, с указанием всех используемых компонентов и их производителей;
- ❖ Оплата осуществляется либо через раскрытие аккредитива после отгрузки товара либо постоплата по факту поставки товара. Внесение предоплаты невозможно.

Ставки импортных таможенных пошлин на 2018г. представлены в файле «Таможенные пошлины Узбекистан»!